


LA TERCERA - STGO-CHILE			21.07.2010
21.74x27.57	2		Pág. 24



FOTOS: RICHARD ULLOA

Codelco evalúa instalar en Ventanas la tercera mayor refinería del mundo

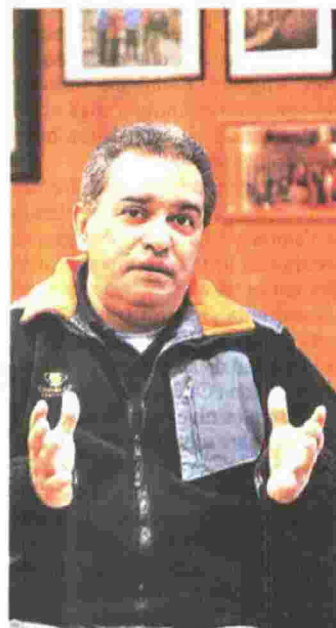
Se trata del proyecto Fure Centro, que requiere de una inversión de US\$ 500 millones. Su principal objetivo es ampliar en 30% la capacidad de la actual refinería que está ubicada en la V Región. La iniciativa está en fase de prefactibilidad.

Con la aprobación de la Fase II de Andina, Ventanas necesitaría construir una otra refinería, una nueva fundición y también desarrollar más infraestructura portuaria.


36

millones de

dólares ha invertido Codelco en Ventanas desde mayo de 2005.



El gerente general de Ventanas, Alex Acosta, ve difícil la "pelea" por los recursos que requiere Fure Centro.

LA TERCERA - STGO-CHILE				21.07.2010
17.06x18.94	3	Pág. 24		16633661-2

Carolina Pizarro M.

Una millonaria inversión estudia Codelco para su división Ventanas, que permitirá a la refinería, que opera en la V Región, convertirse en la tercera mayor del mundo. Actualmente, ocupa la sexta posición, con una producción de 400 mil toneladas de cátodos de cobre al año, y el objetivo es que su capacidad se expanda en 30%, a un nivel de 550 mil toneladas.

Este plan es una parte esencial del proyecto Fure Centro, que Codelco impulsa para optimizar las sinergias de las actuales fundiciones que tiene la minera en la zona central, y en especial con Caletones, que pertenece a la división El Teniente.

El proyecto hoy se encuentra en fase de prefactibilidad, etapa que finalizará en diciembre y, de acuerdo con las estimaciones, requeriría de una inversión de US\$ 500 millones.

El gerente general de Ventanas, Alex Acosta, detalla que la intención es separar las labores de fundición y refinación de cobre. Actualmente, Codelco tiene Caletones, que es una

fundición, y Ventanas, que además de fundición es una refinería.

Con el proyecto en esta última sólo se refinará cobre, lo que provocará que en Ventanas deje de funcionar su mítica chimenea. "La fusión se termina en Ventanas", dijo Acosta. Producto de esta nueva realidad, todo el cobre concentrado que se saca de las operaciones de Andina, El Teniente y de la mediana y pequeña minería se tratará en la fundición Caletones.

Tras esa fase, los ejecutivos de la estatal deben analizar dos alternativas. Una es trasladar desde Rancagua a Ventanas los ánodos de cobre producidos en la fundición Caletones, para terminar el proceso en Ventanas, con la producción de cátodos de cobre. La segunda opción es mover

hacia la V Región metal blanco, que es un cobre con menor nivel de pureza, convertirlo en ánodos y luego tratarlo en la refinería para sacar cátodos.

Todo este proceso, junto con mejorar la capacidad de procesamiento de cobre de Ventanas, reducirá "significativamente" los costos de la división. "Ahí se está haciendo una optimización, porque está juntando mayor cantidad de volumen para tratarlo en esas instalaciones (Caletones), las que hoy cuentan con la capacidad necesaria para la ejecución del proyecto Fure Centro. Este es un proyecto que no está concebido en esta etapa para producir más cátodos de cobre; lo que hace es usar las sinergias con Teniente", explicó el ejecutivo.

Los plazos de ejecución de la iniciativa no están establecidos. Acosta reconoce que la 'pelea' por los recursos para Ventanas, versus el fuerte impulso que la estatal está dando a los denominados proyectos estructurales, será difícil. El problema es que el proyecto no está vinculado a ninguna obra específica. "Esa toma de decisión

no será fácil", reconoció.

El ejecutivo indicó que sólo con la aprobación de la segunda fase de expansión de la división Andina, la que ahora se estima hacia 2017, se haría necesario ampliar las capacidades de fundición y la refinería. "La fase II podría implicar que Ventanas crezca. Es decir, se podría iniciar la construcción de una nueva fundición y una nueva ampliación de la refinería. Pero eso no es lo que hoy se está analizando", señaló Acosta.

Dejar atrás las cifras rojas

Acosta también está preocupado por dejar atrás las cifras rojas que marcan a la empresa en los últimos años. Tienen un plan que busca rebajar los costos en US\$ 10 millones y otro para generar ingresos por US\$ 30 millones, sólo para 2010. Junto con esto, prevé un mejoramiento en las condiciones de mercado. "A partir de 2012, identificamos una mejora en los precios y eso se traducirá en recuperar la condición de resultados que teníamos en 2006 y 2007", dijo.