



ENTREGA DE RESULTADOS

Primer semestre de 2017

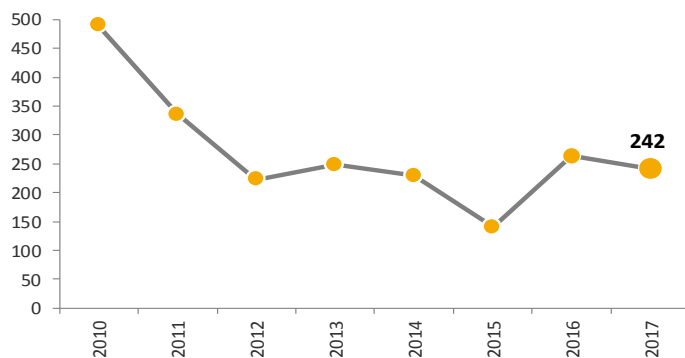
Nelson Pizarro, presidente ejecutivo
5 de septiembre de 2017



Codelco **redobla esfuerzos** en materia de seguridad

Tasa de gravedad dotación propia y de terceros

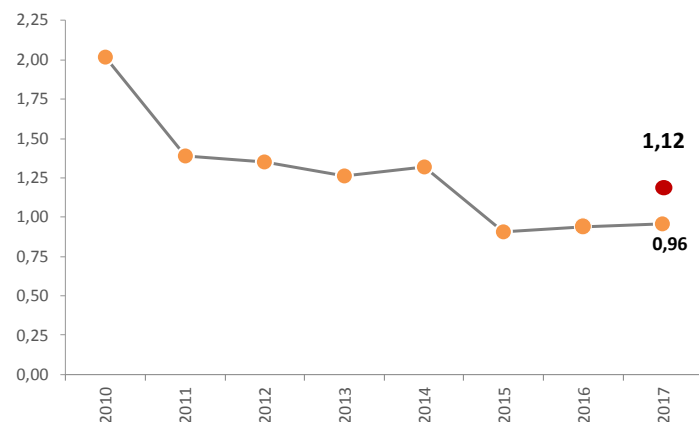
(Días perdidos y días cargo / Millón de horas persona trabajadas)



Tasa de gravedad se redujo en un 8%, respecto a 2016

Tasa de frecuencia dotación propia y de terceros

(Accidentados con tiempo perdido / Millón de horas persona trabajadas)



Tasa de frecuencia se incrementó en un 2,1%, respecto a 2016, un 14% menor que el promedio de la gran minería.*

En relación a 2016, en este primer semestre de 2017 **no se registran cambios significativos en los indicadores de seguridad de la Corporación.**

Sin embargo, Codelco lamentó la pérdida de dos compañeros de trabajo durante el período.

*Informe de seguridad y empleo, gran y mediana minería. Sonami, mayo 2017

● EMPRESAS GRAN MINERÍA

De licencia para operar a **negocio sustentable**



1990 - 2009

Contexto:

- Fortalecimiento de la institucionalidad.
- Normativa socioambiental.
- Comunidad empoderada.

Finalidad de las empresas:

- Contar con licencia para operar, para mantener o habilitar el negocio funcionando.

2010 - actualidad

Contexto:

- Cumplimiento de la normativa es indispensable, pero no habilita el negocio.

Codelco busca generar valor para el negocio, a partir de atributos sustentables.

Desafío de Codelco: Negocio sustentable



Codelco alcanza **primeras posiciones en indicadores de transparencia y buen gobierno corporativo**

Ranking/Indicador	2014	2016 -2017
Índice de Transparencia Corporativa (Inteligencia de Negocio)	3° lugar	1 ^{er} lugar
Ley de Acceso a la Información Pública (Consejo para la Transparencia)	83%	100%
Índice de gobernanza de los recursos naturales (Natural Resource Governance Institute)	10 ° lugar (2013)	1 ^{er} lugar (2017)

Asumen nuevos gerentes generales en cuatro divisiones



André Sougarret
Gerente general de
El Teniente

30 años de experiencia
Principal desafío:
Desarrollar exitosamente
Nuevo Nivel Mina,
cumpliendo las metas.



Mauricio Barraza
Gerente general de
Chuquicamata

25 años de experiencia
Principal desafío:
Transformar
Chuquicamata y
rentabilizar el proyecto
de mina subterránea.



Jaime Rivera
Gerente general de
Ministro Hales

10 años de experiencia
Principal desafío:
Asegurar la continuidad
de marcha y la
excelencia operacional.



Lindor Quiroga
Gerente general de
Radomiro Tomic

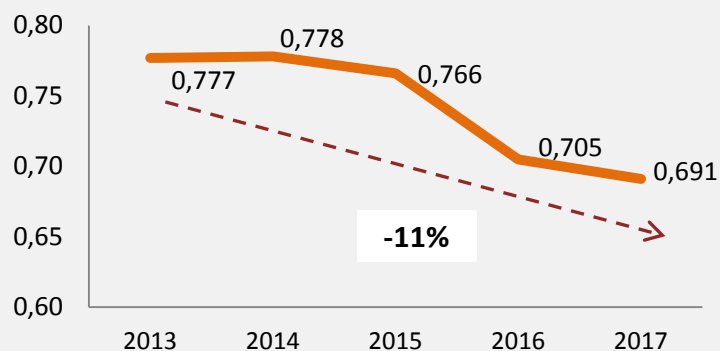
29 años de experiencia
Principal desafío:
Darle sustentabilidad en
el largo plazo a la división.



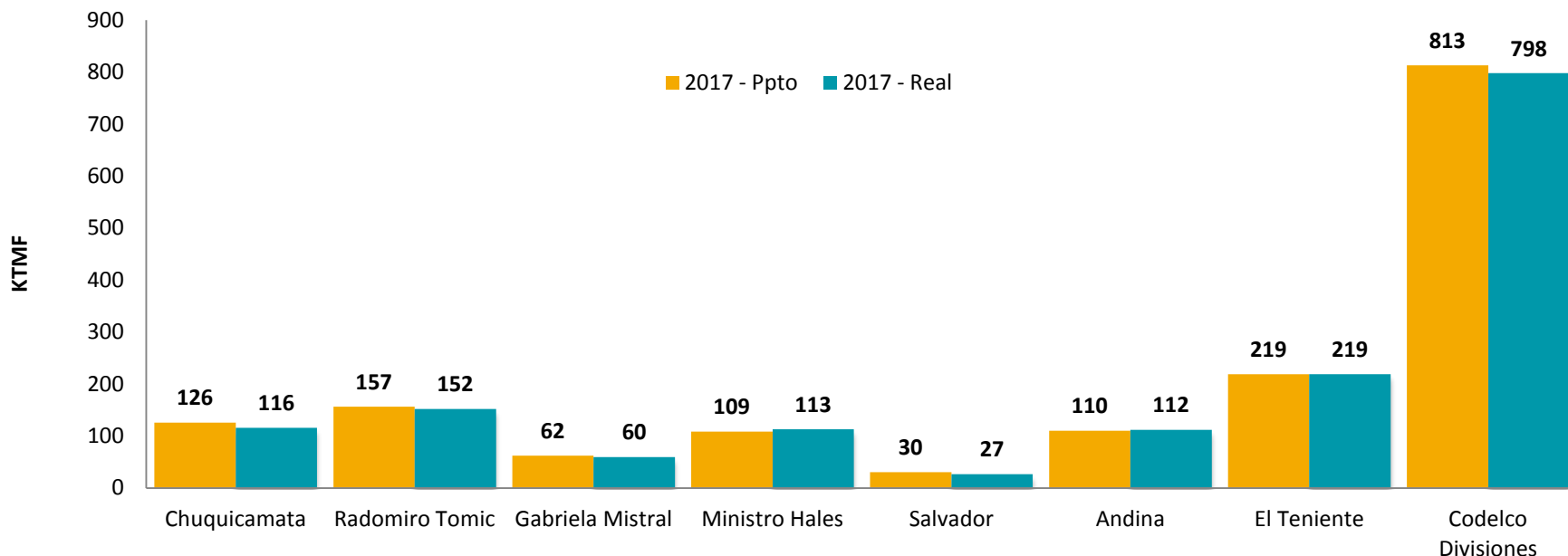
RESULTADOS

Codelco va en línea con su metas de producción para el primer semestre

Caída de la ley de mineral

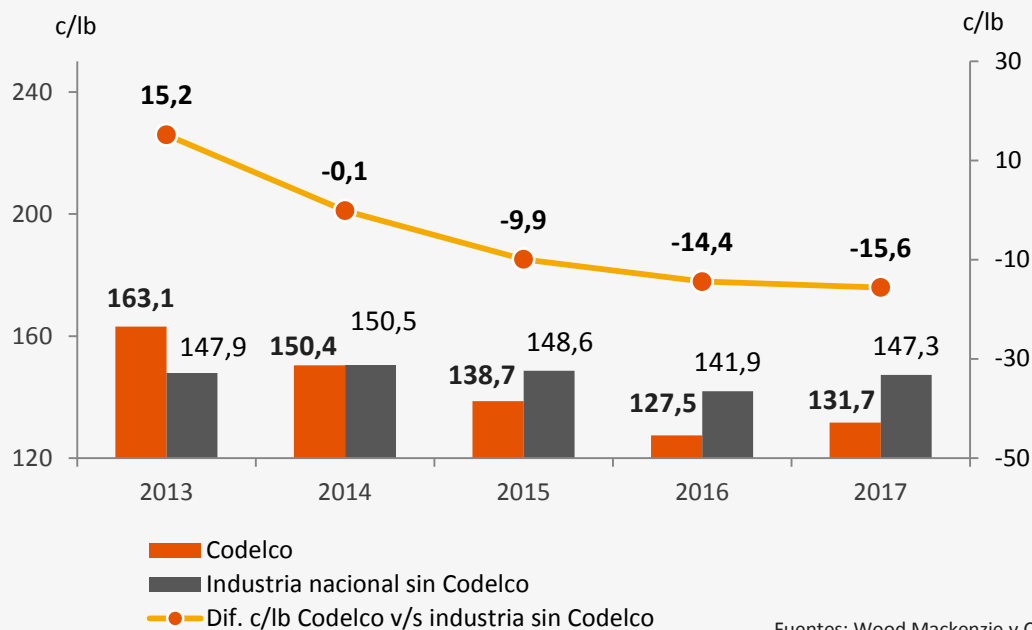


A pesar de la caída de la ley de mineral, Codelco logró una **producción propia de 798 mil ton (+2% dentro del rango esperado para el semestre)**. Se mantiene el compromiso anual de producción de **1,7 millones de toneladas**.



Codelco **mantuvo sus costos competitivos** en el primer semestre de 2017

Codelco / Costos directos (C1) de la industria nacional (sin Codelco)



Codelco pasó de tener en 2013 costos (C1) 10% más altos que el promedio del resto de la industria a tener en 2017, **costos 11% más bajos**

3% Aumentaron los costos directos (C1)

El aumento se explica por la menor producción, la caída del tipo de cambio y el mayor precio de los insumos.

3% Bajó el costo neto a cátodo (C3)

Gracias a diferencias de cambio y a la depreciación.

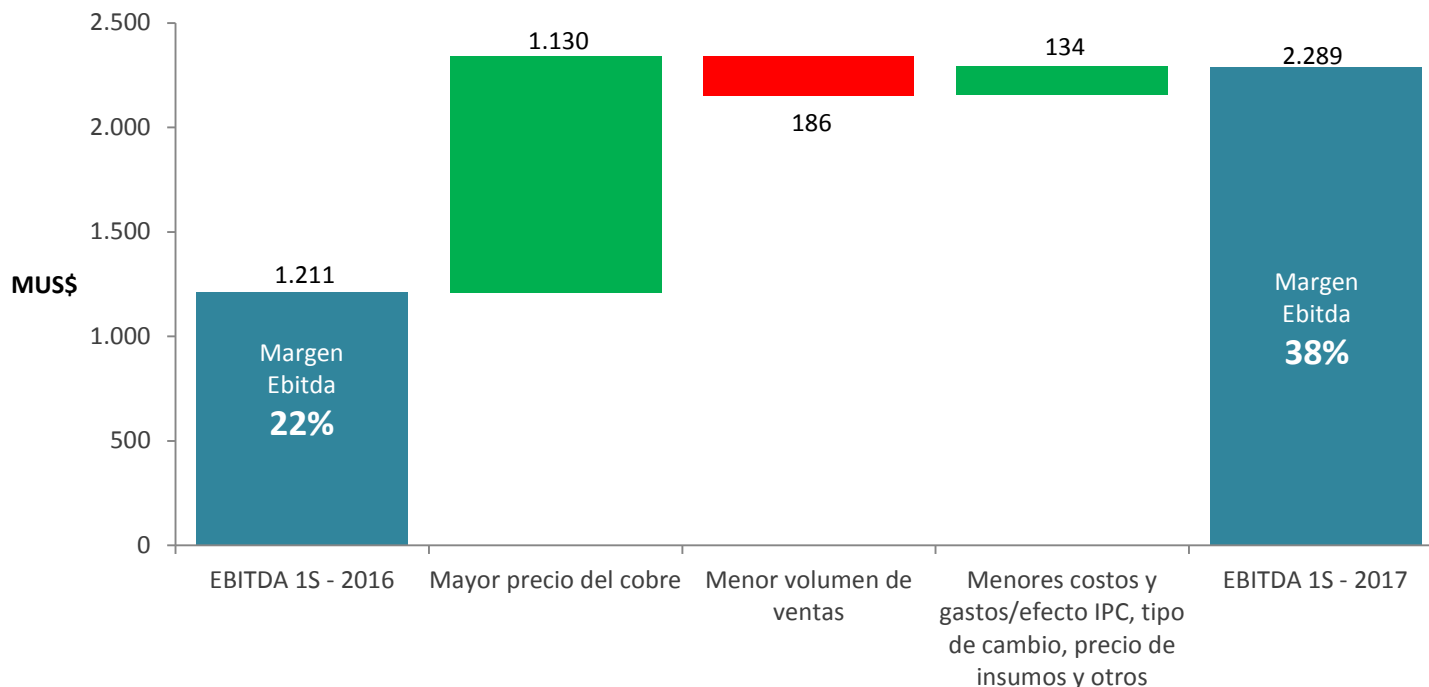
	1 S -2016 (c/lb)	1S - 2017 (c/lb)	Var (%)
Costo directo (C1)	127,5	131,7	+ 3%
Costo neto a cátodo (C3)	210,9	204,4	- 3%

En el primer semestre el **Ebitda^(*) fue 89% mayor** a igual período de 2016

El Ebitda del primer semestre alcanzó **US\$ 2.289 millones.**

Gracias a la disminución de los costos, el margen Ebitda alcanzó un 38%. Esto se logró con un **precio del cobre de 2,61 dólares la libra, equivalente al Ebitda obtenido cuando el precio del cobre estaba sobre los 3 dólares la libra.**

Millones de US\$



(*) Consolidado, antes de Ley Reservada del Cobre.

Excedentes para el país llegan a US\$ 990 millones, cerca del doble que en todo 2016



En el primer semestre, Codelco superó ampliamente (15 veces) su meta de excedentes de US\$ 66 millones, como resultado de la **gestión**, los **menores costos** y el **mejor precio** del cobre. Además, casi dobló lo logrado en todo 2016 (US\$ 500 millones).

Un tercio de los excedentes de hoy, son producto de los mejores costos logrados desde 2014.

Cómo sostener la competitividad

Competitividad de Codelco

Variables exógenas

- Precio de cobre
- Tipo de cambio
- Precios de insumos
- Caídas en la ley

Variables endógenas

- Productividad de las personas
- Productividad de los activos
- Disciplina y cultura operacional

AGENDA 2020



Transformación de Abastecimiento 2020

✓ Se está repotenciando el proceso de Abastecimiento.

✓ Considera 8 dimensiones claves:

- Gestión de categorías
- Compras transaccionales
- Gestión de bodegas y logística
- Gestión de inventario
- Cumplimiento y riesgo
- Relación con proveedores
- Organización, capacidad y potencial
- Inteligencia de negocio y LCC

Mayor competitividad

Ahorro sostenido
Costo C1
MUS\$ 350

Reducción de inventario
MUS\$200

Proyectos en construcción

Chuquicamata Subterránea

Avance: 51,4%.
Inicio de
operaciones: 2019



Traspaso Andina

Avance: 41,7%
Inicio de
operaciones: 2020



Nuevo Nivel Mina

Avance: 43,9%.
Inicio de
operaciones: 2023



Otros proyectos e iniciativas

Mina Rajo Inca

En proceso de revisión para la autorización del estudio de factibilidad.

Desarrollo Futuro Andina

En desarrollo estudio de prefactibilidad.

Planta Desalinizadora Distrito Norte

Avance: licitación

Explotación de litio

A fines de septiembre se definirá la lista corta lista de las ofertas recibidas en la búsqueda de socio. Se invitará a dichos postulantes a presentar ofertas vinculantes.

Internacionalización

Ecuador: En acuerdo con la Enami EP, Codelco ha evaluado más de 20 prospectos, de los que están activos Llurimagua y Mina Real.

Brasil y otros blancos de exploración: Codelco está realizando un análisis preliminar.

Fundiciones

Cumplimiento de la norma de emisiones DS 28

Inversión total:

US\$ 1.900 millones

Ventanas

Avance: 100%

Inversión: US\$107 millones

Chuquicamata

Avance: 26%

Inversión: US\$ 908 millones

El Teniente

Avance: 23%

Inversión: US\$ 557 millones

Salvador

Avance: 55%

Inversión: US\$ 328 millones



Resumen de gestión

Conclusiones

US\$ 990 millones

Codelco superó largamente su compromiso de excedentes con el Estado de Chile.

Ebitda US\$ 2.289 millones | Margen de 38%

En el primer semestre el Ebitda fue 89% mayor a igual período de 2016

798 ktmf

La producción estuvo en línea con la meta del período.

C1 131,7 c/lb | C3 204,4 c/lb

Si bien el costo directo (C1) aumentó levemente, el costo neto a cátodo (C3) disminuyó. Los costos de Codelco son 11% más bajos que el promedio de la industria del cobre en Chile.

Codelco mantendrá sus planes de ahorro y productividad, porque la competitividad es el factor clave para la sustentabilidad y el futuro de la empresa.

Su exigente cartera de inversiones depende de sostener una alta productividad, bajos costos y la capitalización de la empresa.



Anexos

Estado de Resultados

enero – junio: 2016– 2017
(millones de US\$)

Estado de Resultados
(Millones de US\$)

	1S - 2016	1S - 2017	Var
Ingresos por venta de cobre propio	4.042	4.595	553
Costos de venta de cobre propio	-3.546	-3.338	207
Ganancia bruta en venta de cobre	496	1.257	761
Ganancia bruta en ventas de subproductos y otros	176	199	23
Ganancia Bruta	672	1.456	784
Resultados No Operacional	-769	-433	336
Excedentes	-97	1.023	1.120
Gasto impuesto Empresas Relacionadas	-4	4	8
Interés minoritario	12	-36	-48
Excedentes Codelco	-89	990	1.079

Estado de Resultados

enero – junio: 2016– 2017
(millones de US\$)

Estado de Resultados
(Millones de US\$)

	1S - 2016	1S - 2017	Var
Ingresos por venta de cobre propio	4.042	4.595	553
Costos de venta de cobre propio	-3.546	-3.338	207
Ganancia bruta en venta de cobre	496	1.257	761
Ganancia bruta en ventas de subproductos y otros	176	199	23
Ganancia Bruta	672	1.456	784
(Pérdida) Ganancia, antes de impuesto consolidada	-496	556	1.052
Impuesto a las ganancias	293	-350	-642
(Pérdida) Ganancia líquida, consolidada	-204	206	410
Interés minoritario	12	-36	-48
(Pérdida) Ganancia líquida Codelco	-192	170	362

Distribución de los excedentes

enero – junio: 2016– 2017
(millones de US\$)

	1S - 2016	1S - 2017	Var
Impuesto Ley Reservada Nº 13.196	399	467	67
Impuestos a la Renta	-334	320	654
Impuesto específico a la minería	37	33	-4
Ganancia	-192	170	362
Total Excedentes	-89	990	1.079
GANANCIA COMPARABLE (*)	-71	745	816

Montos devengados

* Utilidad neta con tributación tipo sector privado



ENTREGA DE RESULTADOS

Primer semestre de 2017

Nelson Pizarro, presidente ejecutivo
01 de Septiembre de 2017